

HỢP ĐỒNG ĐẠI LÝ TƯ VẤN SỨC KHỎE

Số:...../2023/HĐĐLTVSK

- Căn cứ vào Bộ luật dân sự số 91/2015/QH13 được Quốc hội nước Cộng hòa xã hội chủ nghĩa Việt Nam khóa XIII, kỳ họp thứ 10 thông qua ngày 24 tháng 11 năm 2015;
- Căn cứ vào khả năng nhu cầu của hai bên.

Hôm nay, ngày ... tháng... năm 2023 tại Văn phòng Cty TNHH YTECH, chúng tôi gồm:

BÊN A: Công ty TNHH YTECH

Địa chỉ: số 14D7 KBT Sài Gòn Pearl,

92 Nguyễn Hữu Cảnh, P.22, Q. Bình Thạnh, Tp. Hồ Chí Minh

Điện thoại: 028 3514 6568

Fax:

Tài khoản số: 0881000471629

Ngân hàng: VCB Gia Định, Tp. HCM

Mã số thuế doanh nghiệp: 0315441858

Người đại diện: Trần Thị Vân Hạnh

Chức vụ: Giám Đốc điều hành

BÊN B:

Địa chỉ :

Điện thoại:

Fax:

CCCD số:.....

Ngày cấp:..... Nơi cấp:.....

Số tài khoản:

Ngân hàng:

Sau khi thỏa thuận hai bên thống nhất ký kết Hợp đồng Đại lý tư vấn sức khỏe với những điều khoản như sau:

ĐIỀU 1: NỘI DUNG CÔNG VIỆC

Bên B làm Đại lý tư vấn sức khỏe (ĐLTVSK) cho Bên A để giới thiệu, quảng bá, và hướng dẫn sử dụng cho khách hàng về các sản phẩm và dịch vụ do Bên A phân phối, bao gồm nhưng không giới hạn:

- Ứng dụng theo dõi sức khỏe Bác sỹ ơi
- Dịch vụ tư vấn, theo dõi và chăm sóc sức khỏe của các Bác sỹ trên Ứng dụng.
- Thiết bị đo điện tâm đồ cá nhân: KardiaMobile 1L, Kardia 6L thương hiệu từ Mỹ
- Thiết bị đo huyết áp: Fora P80, P30, thương hiệu từ Thụy Sĩ

- Thiết bị đo đa thông số Fora 6 Connect (Đường huyết, Cholesterol, Axit uric, Xetone, Hematocrit, Hemoglobin), thương hiệu từ Thụy Sĩ
- Và các sản phẩm khác do Bên A phân phối theo từng thời điểm.

ĐIỀU 2: ĐỊA ĐIỂM VÀ THỜI GIAN LÀM VIỆC

- Địa điểm: Tự do.
- Thời gian làm việc: Tự do

ĐIỀU 3: TRANG BỊ DỤNG CỤ LÀM VIỆC, PHƯƠNG TIỆN ĐI LẠI

Bên B tự trang bị cho mình các dụng cụ và phương tiện cần thiết để phục vụ cho công việc theo nội dung hợp đồng này.

ĐIỀU 4: HOA HỒNG

- 4.1 Bên B được hưởng hoa hồng theo chính sách hoa hồng dành cho ĐLTVSK của công ty khi bán được sản phẩm theo Phụ Lục 1.
- 4.2 Hoa hồng được tính trên Doanh thu Bên B đạt được trên các giao dịch thành công khi khách hàng hoàn tất thanh toán và Bên A nhận đủ tiền.
- 4.3 Tỷ lệ hoa hồng, cách thức tính và thời gian tính hoa hồng theo quy định của Bên A tùy từng thời điểm. Bên A sẽ thông báo trước cho Bên B khi có sự thay đổi hay điều chỉnh.

ĐIỀU 5: THANH TOÁN

- 5.1. Bên A không thanh toán bất cứ khoản tiền nào liên quan đến chi phí quản lý, quảng cáo và rao bán sản phẩm hay chi phí khác cho Bên B, ngoại trừ hoa hồng ĐLTVSK quy định trong Phụ lục 1 của Hợp đồng này.
- 5.2. Hai bên đối chiếu số liệu công nợ và chốt sổ trong vòng 5 ngày đầu của tháng cho doanh số của tháng trước đó. Bên A sẽ thanh toán hoa hồng cho Bên B trong vòng 5 ngày theo số liệu đã được Hai bên đã thống nhất và đồng ý.
- 5.3. Các khoản thu nhập của Bên B theo Hợp đồng bao gồm thuế thu nhập cá nhân. ĐLTVSK uỷ quyền cho Bên A khấu trừ thuế Thu nhập cá nhân theo quy định của pháp luật hiện hành. Việc Bên A khấu trừ thuế thu nhập cá nhân theo điều khoản này không miễn trừ cho ĐLTVSK khỏi trách nhiệm thực hiện các nghĩa vụ kê khai thuế, quyết toán thuế và nộp thuế theo các quy định pháp luật.
- 5.4. ĐLTVSK đồng ý cho Bên A giữ lại hoặc khấu trừ từ khoản hoa hồng, thù lao, hỗ trợ hay thưởng để thanh toán cho các khoản chi phí phát sinh, nợ, nghĩa vụ, bồi thường hoặc trách nhiệm nào của Bên B, bao gồm cả các khoản bồi thường tổn thất, thiệt hại mà bên A phải chịu do lỗi của Bên B. Bên B đồng ý rằng việc giữ lại và/ hoặc khấu trừ nói trên sẽ không cấu thành bất kỳ cơ sở hoặc nguyên nhân nào dẫn đến việc Bên B khiếu kiện Bên A.
- 5.5. Phương thức thanh toán: Tiền mặt hoặc chuyển khoản.

ĐIỀU 6: QUYỀN VÀ NGHĨA VỤ BÊN A

6.1. Quyền của Bên A

- 6.1.1 Bên A có quyền đơn phương chấm dứt hợp đồng ĐLTVSK với Bên B khi bên B:
- Không tuân thủ chính sách giá của bên A quy định.
 - Vi phạm nghĩa vụ bảo mật thông tin của Bên A.
 - Không đáp ứng được yêu cầu công việc
 - Làm giảm uy tín thương mại, làm giảm chất lượng dịch vụ hay sản phẩm của bên A bằng bất cứ phương tiện và hành động nào
- 6.1.2 Bên A không chịu trách nhiệm về bất kỳ khoản chi phí nào của Bên B trong quá trình thực hiện công việc trong hợp đồng.
- 6.1.3 Bên A được phép tạm giữ số tiền hoa hồng trong trường hợp Bên B chưa hoàn thành các công việc hoặc chưa giao trả tài sản của công ty: thiết bị, công cụ làm việc sau khi kết thúc công việc.
- 6.1.4 Bất cứ các khoản hoa hồng, thù lao, hỗ trợ, khoản thưởng đều thuộc quyền quyết định tuyệt đối của Bên A và có thể được Bên A thay đổi, điều chỉnh, tạm ngưng hay chấm dứt vào từng thời điểm mà không cần phải có sự chấp thuận trước của ĐLTVSK dưới bất cứ hình thức nào.

6.2. Nghĩa vụ của Bên A:

- 6.2.1 Cung cấp sản phẩm, dịch vụ chính hãng cho bên B cùng các thông tin liên quan đến sản phẩm, dịch vụ.
- 6.2.2 Hỗ trợ bên B về các vấn đề kỹ thuật.
- 6.2.3 Thanh toán đầy đủ, đúng hạn hoa hồng ĐLTVSK cho bên B.
- 6.2.4 Tạo điều kiện để Bên B thực hiện công việc được thuận lợi nhất.

ĐIỀU 7: QUYỀN VÀ NGHĨA VỤ BÊN B

7.1. Quyền của Bên B

- 7.1.1 Được yêu cầu Bên A cung cấp sản phẩm/ dịch vụ chính hãng.
- 7.1.2 Được yêu cầu Bên A thông báo về những thay đổi liên quan tới nội dung sản phẩm/dịch vụ, giá và các chính sách chung liên quan đến việc thực hiện Hợp đồng của Bên B.
- 7.1.3 Được yêu cầu Bên A thanh toán đầy đủ và đúng hạn các khoản hoa hồng theo Hợp đồng này.
- 7.1.4 Được yêu cầu Bên A cung cấp các thông tin liên quan đến sản phẩm/ dịch vụ để phục vụ cho công việc của Bên B nhưng phải sử dụng các thông tin theo quy định, đảm bảo uy tín và thương hiệu của Bên A.
- 7.1.5 Được tham gia các khóa đào tạo miễn phí, cuộc họp, hội thảo liên quan đến công việc và nghiệp vụ khi có sự đồng ý của Bên A.

- 7.1.6** Được mua thiết bị với giá ưu đãi theo chính sách trợ giá của Công ty áp dụng theo từng thời điểm.
- 7.2. Nghĩa vụ của Bên B**
- 7.2.1 Tham gia các khoá huấn luyện của Bên A trước khi thực hiện hợp đồng này.
- 7.2.2 Có trách nhiệm tìm kiếm khách hàng tiềm năng, giới thiệu, tư vấn và chào bán sản phẩm và dịch vụ của Bên A.
- 7.2.3 Có trách nhiệm giới thiệu, hướng dẫn khách hàng tải và sử dụng Ứng dụng Bác sĩ Ơi để theo dõi sức khỏe.
- 7.2.4 Có trách nhiệm hướng dẫn khách hàng cách sử dụng thiết bị kết nối, lưu trữ kết quả đo lên hồ sơ y tế cá nhân trên Ứng dụng khi khách mua hàng, sử dụng các Dịch vụ chăm sóc sức khỏe do các Chuyên gia cung cấp.
- 7.2.5 Đáp ứng yêu cầu về tính chuyên nghiệp, bao gồm nhưng không giới hạn: liêm chính, trung thực khi tư vấn cho khách hàng; cung cấp thông tin đầy đủ, chính xác cho khách hàng; hết lòng hỗ trợ khách hàng tải ứng dụng và hướng dẫn sử dụng...Các trường hợp ĐLTVSK tư vấn không chính xác dẫn đến khiếu nại, khiếu kiện của khách hàng đều được xem là vi phạm quy định của Bên A.
- 7.2.6 Có trách nhiệm bảo vệ tài sản, thương hiệu và uy tín của Bên A.
- 7.2.7 Đảm bảo tính chính xác khi giới thiệu, quảng cáo về sản phẩm, dịch vụ và khi cung cấp thông tin cho khách hàng. Tuân thủ theo đúng hướng dẫn của Bên A và nội dung được đăng tải trên website www.ytech.vn
- 7.2.8 Trao đổi, đề xuất với Bên A về địa bàn và kế hoạch tiếp thị để có sự đồng thuận của Bên A trước khi hành động.
- 7.2.9 Hướng dẫn khách hàng sử dụng Ứng dụng để mua hàng. Trong trường hợp khách hàng muốn giao hàng và thanh toán tiền mặt thì Bên B sẽ thu xếp giao hàng tới tận tay khách hàng và thu tiền của khách hoặc cung cấp đầy đủ thông tin khách hàng cho Bên A để bên A tiến hành thu tiền và giao hàng.
- 7.2.10 Tự chịu trách nhiệm về các khoản chi phí để thực hiện hợp đồng này, bao gồm nhưng không giới hạn: chi phí đi lại, điện thoại, chi phí quảng cáo, môi giới, giới thiệu, chi phí giao hàng, và hướng dẫn sử dụng. Bên B có trách nhiệm thoả thuận với khách hàng theo quy định của bên A.
- 7.2.11 Bán sản phẩm/ dịch vụ cho khách hàng đúng giá do Bên A quy định, trừ trường hợp hai bên nhất trí áp dụng tỷ lệ giảm giá, khuyến mãi.
- 7.2.12 Có trách nhiệm giải thích những câu hỏi, hỗ trợ những sự cố về sản phẩm và dịch vụ cho khách hàng.
- 7.2.13 Đảm bảo bí mật khách hàng với bên thứ ba.
- 7.2.14 Có trách nhiệm cùng Bên A giải quyết các phát sinh khác liên quan đến đơn hàng của Bên B.
- 7.2.15 Cung cấp cho Bên A thông tin người mua sản phẩm, các phản hồi từ khách hàng.

- 7.2.16 Tự chịu các khoản chi phí đi lại, điện thoại và các chi phí khác không ghi trong hợp đồng này liên quan đến công việc hợp tác với Bên A.
- 7.2.17 Bồi thường thiệt hại nếu làm mất, hư hỏng thiết bị Bên A.
- 7.2.18 Đóng các khoản thuế đầy đủ theo quy định của pháp luật.

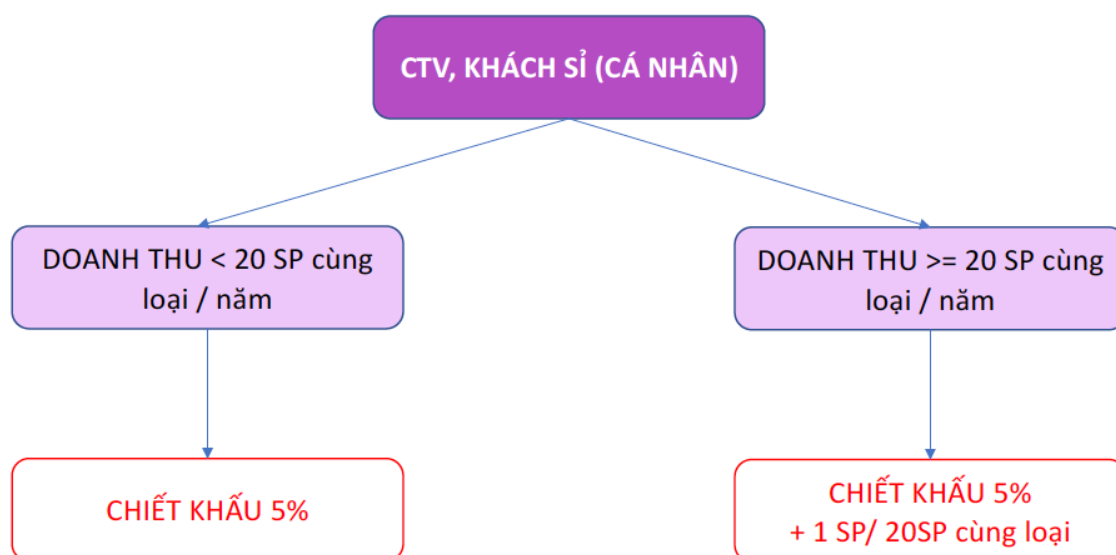
ĐIỀU 8: ĐIỀU KHOẢN CHUNG

- 8.1. Hợp đồng có hiệu lực kể từ ngày ký và hiệu lực 1 năm, và tự động gia hạn hàng năm nếu không có bên nào yêu cầu chấm dứt hợp đồng.
- 8.2. Trong quá trình thực hiện, nếu một trong hai bên đơn phương chấm dứt hợp đồng này thì phải thông báo cho bên kia trước 30 ngày để hai bên cùng thống nhất giải quyết.
- 8.3. Hai bên hiểu và xác nhận rằng mối quan hệ giữa Hai bên chỉ là mối quan hệ giữa nhà phân phối và đại lý bán hàng. Hợp đồng này không tạo nên quan hệ hợp danh; hoặc mối quan hệ giữa người lao động và người sử dụng lao động; hoặc bất kỳ quan hệ nào khác.
- 8.4. Trường hợp phát sinh tranh chấp trong quá trình thực hiện hợp đồng hai bên sẽ thương lượng và đàm phán trên tinh thần hợp tác và đảm bảo quyền lợi của cả hai bên. Nếu tranh chấp không giải quyết được bằng thương lượng, các bên sẽ yêu cầu tòa án có thẩm quyền tại Thành phố Hồ Chí Minh giải quyết. Phán quyết của Tòa án có tính chất bắt buộc đối với các bên.
- 8.5. Hai bên cam kết thực hiện đúng các điều khoản thỏa thuận trong Hợp đồng này.
- 8.6. Mọi sửa đổi, bổ sung liên quan đến nội dung hợp đồng này phải được hai bên thống nhất và thể hiện bằng văn bản.
- 8.7. Hợp đồng này lập thành 2 bản có giá trị pháp lý như nhau, mỗi bên giữ một bản

BÊN A	BÊN B
Chữ ký: _____	Chữ ký: _____
Họ tên: _____	Họ tên: _____

PHỤ LỤC 1 – HOA HỒNG

Mỗi Đại lý tư vấn sức khỏe được hưởng mức hoa hồng theo doanh thu bán ra trong 1 năm như sau:



GHI CHÚ:

1. Hoa hồng được tính trên giá niêm yết chưa bao gồm thuế GTGT và sau khi trừ các khoản khuyến mãi của công ty.
2. Hoa hồng sẽ được điều chỉnh tùy theo từng thời điểm và chính sách của Bên A.
3. Doanh thu bán/ năm được tính trên cùng một loại sản phẩm và được tính theo năm dương lịch. Doanh thu bán/ năm không được tính theo tỷ lệ thời gian hay chuyển sang năm tiếp theo. Sản phẩm tặng là sản phẩm cùng loại với Doanh thu bán/ năm của sản phẩm đó và được gửi cho ĐLTVSK ngay khi đạt mức Doanh thu.
4. Hoa hồng áp dụng trên mỗi đơn hàng thành công do bên B tự thực hiện tư vấn, giao hàng và thu tiền từ khách hàng hoặc hướng dẫn khách hàng mua hàng trên app có sử dụng mã giảm giá của ĐLTVSK.